

## Dobry rok Lidera

### **Masterlease Polska ogłasza wyniki za 2007 rok. Firma osiągnęła 40% wzrostu sprzedaży swoich usług.**

W minionym roku Masterlease oddała w leasing pojazdy o łącznej wartości 506,63 mln.

Liczba obsługiwanych samochodów przez Masterlease zwiększyła się o 8323 pojazdy, jest to wzrost na poziomie 40% w stosunku do roku ubiegłego. Na koniec 2007 roku firma administrowała flotą blisko 20 000 aut.

*- Osiągane przez nas wyniki to zasługa ponad dziesięcioletniego doświadczenia a także bezpieczeństwa podpisywanych kontraktów. Masterlease specjalizuje się w usługach typu full service leasing i to właśnie ten rodzaj produktów okazał się, zgodnie z naszymi przewidywaniami, najpopularniejszy w całym pakiecie usług CFM. - mówi Jerzy Kobyliński, Prezes Masterlease Polska.*

Według danych opublikowanych przez FlotaMONITOR za trzeci kwartał ubiegłego roku Masterlease znajduje się na pierwszym miejscu pod względem obsługiwanych pojazdów w ramach usługi full service leasing. *- FSL to przyszłość naszej branży. W 2008 roku chcielibyśmy utrzymać obecną pozycję w tym sektorze. Zakładamy 30% wzrost w sprzedaży tego typu produktów, głównie z myślą o dużych korporacjach, ale także o intensywnie rozwijających się mniejszych podmiotach. - dodaje Grzegorz Czarnecki, Dyrektor Pionu Sprzedaży Korporacyjnej Masterlease Polska.*

#### Dodatkowych informacji udzielają:

Dorota Sutor  
Masterlease Polska  
tel.: 058 340 44 58  
[dorota.sutor@masterlease.pl](mailto:dorota.sutor@masterlease.pl)

Marta Chmura  
Agencja PR Kwadrat  
tel.: 022 868 74 44  
mobile: 606 254 300  
[m.chmura@prkwadrat.pl](mailto:m.chmura@prkwadrat.pl)